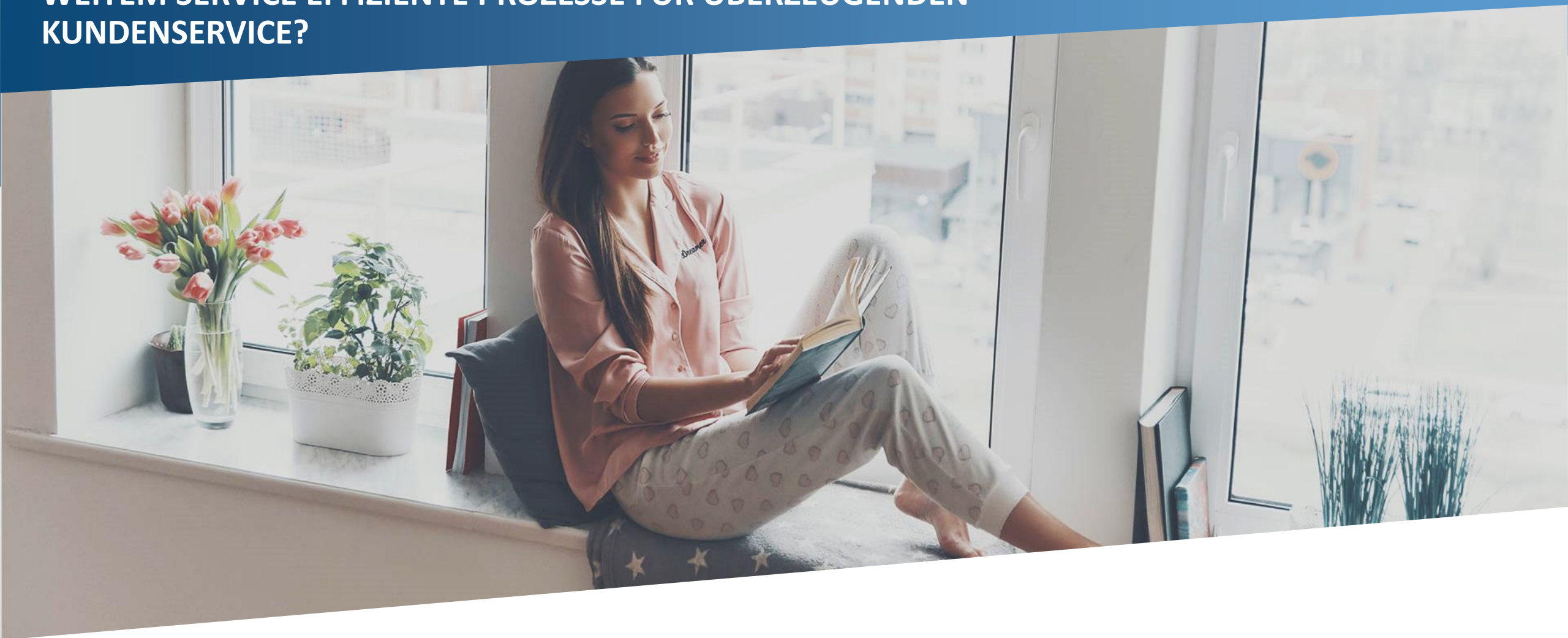


WIE ERZIelt EIN UNTERNEHMEN MIT MASSFERTIGUNG UND DEUTSCHLAND-WEITEM SERVICE EFFIZIENTE PROZESSE FÜR ÜBERZEUGENDEN KUNDENSERVICE?

UNIORG



ALU
SYSTEMTECHNIK GMBH

Digitalisierte Prozesse für passgenaue und stilvolle
Produktlösungen mit SAP® Business One

Effektiver und überzeugender deutschlandweiter Service für maßgefertigte Produkte mit SAP® Business One

UNIORG

Mit einem breiten Sortiment an Aluminium- und Kunststoff-Lösungen bietet die ALU-Systemtechnik GmbH ihren Kunden als direkter Hersteller Fensterbänke für den Innenbereich oder den Außenbereich, Balkonaustritte, Dachrandabschlüsse und vieles mehr. Der eigene Anspruch des Unternehmens an seine Produkte und einen bundesweit überzeugenden Service für seine Kunden ist hoch. Passgenau und aus einer Hand – das ist die Prämisse des Unternehmens. Ein dem entsprechender Service rundet das Angebot ab.

Um die eigenen Prozesse zu optimieren und so Wachstumspotential für die Zukunft zu schaffen, hat sich die ALU-Systemtechnik für die Einführung von SAP Business One auf Basis einer READY2GO Implementierung entschieden. Hierdurch gelang es dem Unternehmen innerhalb kürzester Zeit und zum Festpreis mit dem System in den Produktivbetrieb zu starten.



„Schnell und einfach online zusammenstellen und drei Tage später beim Kunden montieren – das ist unsere Devise. UNIORG hat uns verlässlich unterstützt, unsere Prozesse diesem Anspruch entsprechend effektiv zu gestalten – und das in sehr kurzer Einführungszeit.“

Peter Kellner, Leiter Vertrieb, ALU-Systemtechnik GmbH

Schnelle und präzise Auftragsabwicklung mit SAP Business One

- Schnelle Angebots- und Auftragsanlage
- Transparente Auftragsabwicklung mit Verknüpfung aller Folgebelege
- DATEV Export für Übergabe an Steuerbüro
- Personalisierbares Cockpit für mehr Effizienz und wichtige Kennzahlen
- Einfacher Zugriff auf SAP Business One in der UNIORG Public Cloud
- Sehr zügige und effektive Implementierung über Online Workshops



Branche:
Produktion & Fertigung

Mitarbeiter*innen:
< 20

Lösungen und Services:
SAP Business One
UNIORG READY2GO

Herausforderung

- Veraltete ERP Lösung sollte durch eine moderne und zukunftssichere Lösung abgelöst werden

Lösungen

- SAP Business One, Version für SAP HANA

Vorteile

- Abbildung aller wichtigen Unternehmensprozesse in einer Lösung
- Zukunftssicher durch etablierten Softwarelieferanten SAP
- Kein Projektrisiko durch klar definierten Leistungsumfang (READY2GO Paket)
- Klar kalkulierbare Kosten auf Grund der Festpreis Implementierung (READY2GO)

Torsten Bräuer

Vertrieb SAP Business One

T.Braeuer@uniorg.de

+49 371 6664598-360

www.linkedin.com



Über UNIORG

Seit mehr als 45 Jahren unterstützen wir unsere Kunden bei der Lösung bzw. Realisierung aller Anforderungen, die bei Konzeption, Aufbau, Modernisierung und Betrieb von SAP-Systemen anfallen. Als langjähriger Partner der SAP SE bieten wir Ihnen viel Erfahrung und noch mehr Sicherheit. Das Bestmögliche für Sie und Ihr Unternehmen erreichen - dafür setzen sich die Geschäftsführung und alle Mitarbeiter der UNIORG Gruppe persönlich ein.

Lissaboner Allee 6-8 ■ 44269 Dortmund ■ E-Mail: info@uniorg.de ■ www.uniorg.de



Die Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch UNIORG nicht gestattet. In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

Einige von der UNIORG und deren Vertriebspartnern vertriebene Softwareprodukte können Softwarekomponenten umfassen, die Eigentum anderer Softwarehersteller sind. Die in diesem Dokument erwähnten Namen von Produkten und Services sowie die damit verbundenen Firmenlogos sind Marken der jeweiligen Unternehmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen sind Eigentum von UNIORG. Dieses Dokument unterliegt keiner Vereinbarung mit UNIORG. Dieses Dokument enthält ggf. nur vorgesehene Strategien, Entwicklungen und Produktfunktionen und ist für UNIORG nicht bindend, einen bestimmten Geschäftsweg, eine Produktstrategie bzw. -entwicklung einzuschlagen. UNIORG übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Auslassungen in diesen Materialien. UNIORG garantiert nicht die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Informationen, Texte, Grafiken, Links oder anderer in diesen Materialien enthaltenen Elemente. Diese Publikation wird ohne jegliche Gewähr, weder ausdrücklich noch stillschweigend, bereitgestellt. Dies gilt u. a., aber nicht ausschließlich, hinsichtlich der Gewährleistung der Marktgängigkeit und der Eignung für einen bestimmten Zweck sowie für die Gewährleistung der Nichtverletzung geltenden Rechts.

UNIORG übernimmt keine Haftung für Schäden jeglicher Art, einschließlich und ohne Einschränkung für direkte, spezielle, indirekte oder Folgeschäden im Zusammenhang mit der Verwendung dieser Unterlagen. Diese Einschränkung gilt nicht bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Die gesetzliche Haftung bei Personenschäden oder die Produkthaftung bleibt unberührt. Die Informationen, auf die Sie möglicherweise über die in diesem Material enthaltenen Hotlinks zugreifen, unterliegen nicht dem Einfluss von UNIORG. UNIORG unterstützt nicht die Nutzung von Internetseiten Dritter durch Sie und gibt keinerlei Gewährleistungen oder Zusagen über Internetseiten Dritter ab.