SUCCESS
STORY BOOK

UNIORG

SAP Gold Partner

SAP® Business One

© 2023 UNIORG Gruppe

UNIORG
Lissaboner Allee 8
UNIORG
Schulungszentrum
Czeczka & Heimann
Steuerberatungsgesellschaft
Schiller • Jerosch
Fuchs

„Oft werden wir gefragt: Warum UNIORG? Die Antwort ist immer die gleiche: Es ist die Kompetenz der Kollegen und Ihre Menschlichkeit. Wir lieben einfach was wir tun!"

Hans-Peter Kreft,
Geschäftsführer
+49 231 9497-0
LinkedIn Profil

Frank Hoischen,
Sales Director Midmarket
SAP Business One
+49 231 9497-0
LinkedIn Profil

© 2023 UNIORG Gruppe

Effektivität, strategische Datenaufbereitung und Kostensenkung mit SAP Business One für das eigene Unternehmen wie für Kunden

Kostensenkungen, Energie- und damit CO2-Einsparungen aber auch Reduzierung von Störfällen bei den Kunden - darauf kann ChillServices sich nun dank stabiler Unternehmensprozesse und Skalierbarkeit mit SAP Business One konzentrieren

ChillServices

HERAUSFORDERUNG

- Automatisierung zeitintensiver Prozesse
- Insellösungen und Excel-Sheets
- Schaffen einer Basis für den geplanten Wachstumskurs

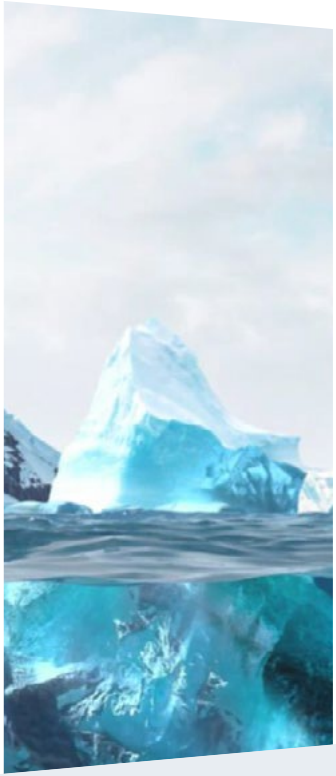
LÖSUNGEN

- Eine zentrale Stelle für alle Aufträge
- Systemlösung, die mit dem Unternehmen wachsen kann
- Übersichtliche Einführungskosten
- Ideale Basis für spätere Skalierungen

VORTEILE

- Abbildung aller wichtigen Unternehmensprozesse in einer Lösung
- Alle wichtigen KPIs per Knopfdruck
- Schnelle Einführung innerhalb von nur drei Wochen

Branche
Dienstleistungen
Mitarbeiter*innen
10



„Unseren Kunden ist es wichtig, dass die von uns entwickelten maßgeschneiderten Lösungen schnell in jedem Supermarkt umsetzbar sind. Mit SAP Business One und UNIORG haben wir eine Lösung gefunden, die unsere hierfür notwendigen Prozesse im Hintergrund stabil laufen lässt. So können wir uns – immer in Echtzeit informiert - auf unseren Beratungsansatz konzentrieren.“

Dr. Christian Marx,
Geschäftsführer,
ChillServices GmbH

chillservices.com

© 2023 UNIORG Gruppe

Schnell einsatzbereites ERP zur weiteren Professionalisierung und als Wachstumstreiber

Mit SAP Business One kann Quartiermeister sich voll und ganz auf seine Kernidee konzentrieren – mit dem lokalen Verkauf und Konsum von Bier lokale und gemeinnützige Projekte zu unterstützen.

QUARTIERMEISTER
ZUM WOHLE ALLER

HERAUSFORDERUNG

- ERP zur weiteren Professionalisierung und als Wachstumstreiber
- Reduzierung der Fehleranfälligkeit

LÖSUNGEN

- Übersichtliche Einführungskosten
- Ideale Basis für spätere Skalierungen

VORTEILE

- Notwendige und sichere Investition in die Zukunft
- Eine Lösung für alle wichtigen Unternehmensprozesse
- Alle wichtigen KPIs per Knopfdruck
- Maximale Effektivität
- SAP Partner, der die Anforderungen für Startups versteht

Branche
Social Business
Mitarbeiter*innen
< 10

„Mit SAP Business One können wir weiter wachsen, weiter Gutes tun und mehr soziale Projekte fördern. Dabei haben wir nun die Sicherheit, dass im Hintergrund alle Geschäftsprozesse funktionieren.“

David Griedelbach,
Co-Founder,
Managing Director,
Quartiermeister
- korrekter Konsum GmbH

quartiermeister.org

© 2023 UNIORG Gruppe

koakult GmbH: mit SAP Business One und UNIORG gemeinsam weiter wachsen

Täglich steigt die Anzahl der Onlineshop Bestellungen und bei koakult wächst damit die interne Komplexität in der kompletten Abwicklung - von Bestellung über Lieferung und Rechnungstellung. SAP Business One wird bereits als ERP eingesetzt, ein logischer Folgeschritt ist die automatisierte Onlineshop Anbindung.

koawach

HERAUSFORDERUNG

- Automatisierter Nachrichten-austausch zwischen koakult und externen Logistik Dienstleistern
- Verkauf der Produkte auf vielfältigen Plattformen (Amazon, eBay, eigener Webshop)
- Reduktion der Lieferzeiten
- Senkung der Retourenquote

LÖSUNGEN

- SAP Business One war/ist bereits im Einsatz, also eine Anbindung ans ERP System naheliegend
- UNIORG hat bereits Erfahrungen im EDI und Shop Umfeld

VORTEILE

- Online Bestellungen „fließen“ vollautomatisch ins ERP System
- Externe Dienstleister werden in Echtzeit mit Aufträgen versorgt
- Enorme Straffung der Liefer-zeiten: Zustellung am nächsten Tag bei Bestellungen bis 14 Uhr

Branche
Handel, Lebensmittel
Mitarbeiter*innen
33

„Mit unserem Partner UNIORG wollen wir weiter wachsen und die Welt nachhaltiger, fairer, wacher und vor allem schokoladiger machen.“

Daniel Duarte,
Geschäftsführer und Gründer,
koakult GmbH

koawach.de

© 2023 UNIORG Gruppe

Ein starkes Fundament für junge Unternehmen auf Expansionskurs

Eine Lösung, die unterstützt und nicht aufhält, die alle wichtigen Prozesse kennt, die skalieren kann und trotzdem schnell einsatzbereit ist

HERAUSFORDERUNG

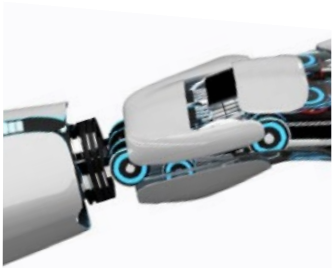
- Nur eine Software für alle wichtigen Prozesse
- Aufwendiges manuelles Datenhandling
- Schaffen einer Basis für spätere Expansionspläne

LÖSUNGEN

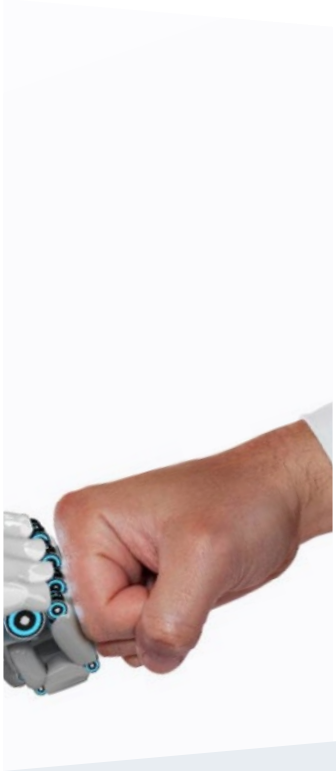
- Systemlösung, die mit dem Unternehmen wachsen kann
- Übersichtliche Einführungskosten
- Ideale Basis für spätere Skalierungen

VORTEILE

- Eine Lösung für alle wichtigen Unternehmensprozesse
- Alle wichtigen KPIs per Knopfdruck
- SAP Partner, der die Anforderungen für Startups versteht



Branche
Dienstleistungen
Mitarbeiter*innen
10



„Bei der Entwicklung neuer Fertigungsprozesse erwarten unsere Kunden durchdachte und höchst effiziente Lösungen. Da war es für uns selbstverständlich, dass wir für unsere eigenen Prozesse auf professionelle Tools und starke Partner setzen. Beides haben wir mit SAP Business One und UNIORG gefunden.“

Danny Schmiedel,
Geschäftsführer,
ID Industrial Dynamics GmbH

industrialdynamics.de

ID INDUSTRIAL DYNAMICS

© 2023 UNIORG Gruppe

Consuendi wächst mit dem Spass am Nähen und SAP Business One wächst mit

Maßgeschneiderte Lösung für Lager, Versand und 600 Partner

- Eine Lösung für alle wichtigen Unternehmensprozesse
- Alle wichtigen KPIs per Knopfdruck
- SAP Partner, der die Anforderungen für Startups versteht

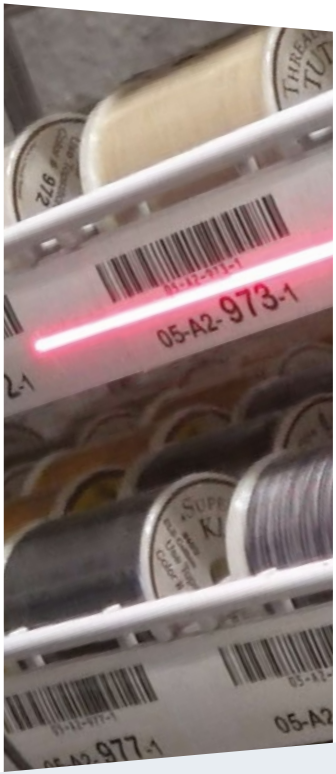
HERAUSFORDERUNG

- Zwei getrennte Lager für Demo und Verkauf mit jeweils einer Vielzahl von einzelnen Positionen benötigten hohen Aufwand für Bestandskontrollen, Nachbestellungen und Versand
- Wenig Transparenz bei Unternehmensdaten, keine automatisierten Lager- und Logistikfunktionen
- Zeitaufwendige manuelle Prozesse führten zu geringerer Produktivität von Mitarbeitern
- Starkes Wachstum machte effizientere Unternehmenssteuerung notwendig

LÖSUNGEN

- Mit dem SAP Partner UNIORG wurden zusätzliche intelligente Logistikfunktionen entwickelt wie z.B. ein mehrsprachiges komplexes Formularmanagementsystem sowie die direkte Anbindung an Paketdienste
- Ein intelligenter Ressourcenplaner unterstützt die rechtzeitige Materialbestellung

Branche
Logistik und Vertrieb
Mitarbeiter*innen
35



„Für mich zentral ist, dass ich zu jeder Zeit und an jedem Ort die volle Transparenz über unser Business habe. Was ist im Lager? Mit welcher Maschine haben wir bei welchen Partnern welchen Umsatz gemacht?“

Maik Jäckel,
Vertriebsleiter und Prokurist,
Consuendi GmbH

consuendi.com

consuendi

© 2023 UNIORG Gruppe

Hohe Akzeptanz der Techniker, noch größere Kundenzufriedenheit und verbesserte Digitalisierung des Unternehmens

Durch Automatisierung und Digitalisierung mit Einführung von SAP Field Service Management (FSM) optimiert die B&C BüroCommunikation ihre Prozesse in Wartung, Montage und Service

HERAUSFORDERUNG

- Störanfällige Abwicklung von der Auftragserfassung, über Einsatzplanung, Erfassung durchgeführter Arbeiten bis zur Abrechnung
- Viele Medienbrüche infolge fehlender digitaler Unterstützung

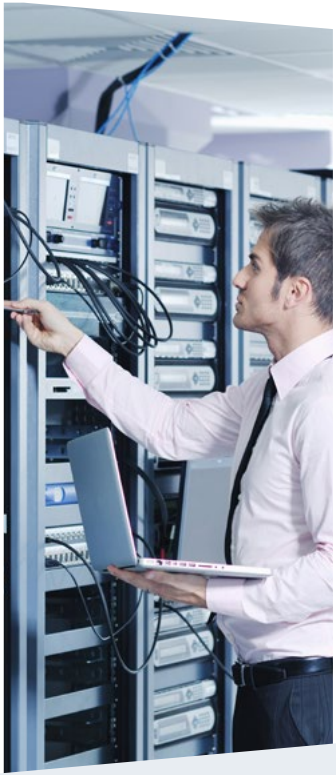
LÖSUNGEN

- Integrierte Informations-Benachrichtigungen bei Rückmeldung der Techniker
- Schnellere Information an Techniker und strukturierte Planung
- Digitale Signatur des Servicereports durch Kunden

VORTEILE

- Nachhaltige und belastbare Prozesssicherheit verbunden mit höchstmöglicher Transparenz
- Qualitätssicherung & Nachverfolgbarkeit
- Verbesserung der Kundenzufriedenheit

Branche
Dienstleistungen
Mitarbeiter*innen
10



„Die integrierte FSM Lösung ermöglicht es uns, selbst unter Termindruck höchste Servicequalität zu gewährleisten. Neben der Akzeptanz der Techniker und noch größerer Kundenzufriedenheit haben wir eine verbesserte Digitalisierung unseres Unternehmens erreicht.“

Matthias Klotke,
Geschäftsführer,
B&C BüroCommunikation

buc-plan.de

© 2023 UNIORG Gruppe

Wie unterstützt SAP Business One einen renommierten Systemintegrator mit weltweiten Projekten auf Wachstumskurs?

Höchste Qualität, verlässlicher Service und zuverlässige Produkte für harmonische maßgeschneiderte Komplett - Lösungen mit Unterstützung von SAP Business One

INTEGROMED
Integrated Medical Solutions

HERAUSFORDERUNG

- Alte ERP Lösung konnte Prozesse nicht mehr ausreichend abbilden und Wachstumsplanungen nicht mehr standhalten

LÖSUNGEN

- Systemlösung die mit dem Unternehmen wachsen kann
- Ideale Basis für spätere Skalierungen

VORTEILE

- Eine Lösung für alle wichtigen Unternehmensprozesse
- Aufbau von Standard-auswertungen
- Weltweite Vertriebsplanung

Branche
Dienstleistungen
Mitarbeiter*innen
< 50

„Ziel ist es, die Erwartungen unserer Kunden mit nachhaltigen maßgeschneiderten Lösungen und modernsten Produkten zu übertreffen. Mit der Unterstützung von SAP Business One und UNIORG haben wir dieses Ziel nun klar im Blick.“

Andre Schwarze,
Senior Controller Finance Department,
Integromed GmbH

integromed.de

© 2023 UNIORG Gruppe

Junger produzierender Mittelständler am Puls der Zeit auf Wachstumskurs in der Cloud

Von der Entwicklung, über die Produktion bis zum Versand: Mit SAP Business One kann Esumedics alle wichtigen Unternehmensprozesse abbilden und sich so auf seinen Wachstumskurs konzentrieren

ESUMEDICS
European Sustainable Medical Safety Supply

HERAUSFORDERUNG

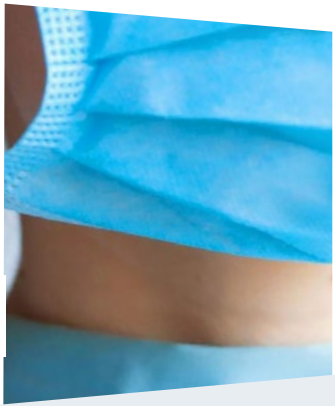
- Aufbau eines neuen Unternehmens
- Aufwendiges manuelles Datenhandling
- Schaffen einer Basis für späteres Wachstum

LÖSUNGEN

- Eine Unternehmenslösung als zentraler Kern für alle Abteilungen
- Schneller und schlanker Start mit allen wichtigen Geschäftsprozessen

VORTEILE

- Übersichtliche Einführungskosten
- SAP Partner, der die Anforderungen eines jungen Unternehmens versteht



Branche
Produktion & Fertigung
Mitarbeiter*innen
40

„Esumedics steht für absolute Qualität. Wir garantieren Reinraumqualität und müssen uns auf unsere Lösungen und Partner verlassen können. Deshalb haben wir uns für SAP Business One und UNIORG entschieden.“

Dr. Wolfram Drescher,
Geschäftsführer,
Esumedics GmbH

esumedics.com

© 2023 UNIORG Gruppe

Wie optimiert ein High-Tech StartUp für End-to-End-Lösungen im Visual-Computing seine Prozesse in Buchhaltung und Controlling?

Ein ambitioniertes High-Tech Startup-Unternehmen benötigt ein ERP-System, das mitwachsen kann.

THREEDY instant 3Dhub

HERAUSFORDERUNG

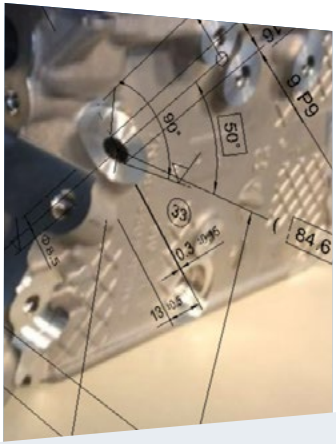
- Beschleunigung zeitintensiver Transaktionen in Rechnungslegung und Buchhaltung
- Unterstützung des geplanten Wachstumskurses

LÖSUNGEN

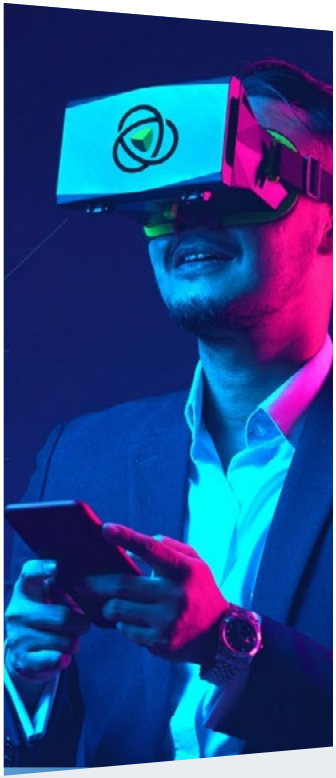
- Eine zentrale Stelle für alle Aufträge
- Systemlösung, die mit dem Unternehmen wachsen kann

VORTEILE

- Abbildung aller wichtigen Prozesse für Buchhaltung und Controlling in einer Lösung
- Alle wichtigen KPIs per Knopfdruck



Branche
Softwareanbieter
Mitarbeiter*innen
< 40



„Unsere Kunden verlassen sich auf unsere Technologie, um den größtmöglichen Nutzen aus ihren 3D-Daten zu ziehen. Und wir verlassen uns auf SAP Business One.“

Andreas Holz,
CFO,
Threedy GmbH

threedy.io

© 2023 UNIORG Gruppe

Kontrollierter Wachstumskurs mit hoher Prozess-sicherheit und Verfügbarkeit im internationalen Handel

Bewertung der Unternehmensleistung in Echtzeit für kontrolliertes Wachstum mit verbesserten Serviceleistungen für alle Handelspartner

WARIMEX
Waren-Import-Export Handels GmbH

HERAUSFORDERUNG

- Automatisierung immer komplexer werdender Prozesse
- Individuelle Anforderungen und erhöhter Pflegeaufwand durch Erweiterung der Verkaufsplattformen

LÖSUNGEN

- Bereitstellung von Produkten und Dienstleistungen auf vielen Plattformen mit geringem Aufwand
- Integriertes Datenmanagement

VORTEILE

- Durchdachtes Warenwirtschaftssystem für umfangreiche Kontrolle und Transparenz
- Hoher Kundennutzen durch zeitnahe Sendungsverfolgung
- Skalierbarkeit und geringere Komplexität
- Analytische Einblicke in Echtzeit

Branche
Handel & E-Commerce
Mitarbeiter*innen
> 100

„SAP Business One on HANA unterstützt die Komplexität unseres globalen Wachstumskurses. All unsere Prozesse mit Lieferanten, Handelspartnern, Logistikdienstleistern und Kunden werden in Echtzeit optimal abgebildet. Wir sind gewappnet für den weiteren Expansionskurs.“

Tobias Schmiederer,
Geschäftsführer,
WARIMEX GmbH

warimex.de

© 2023 UNIORG Gruppe

Über UNIORG

Seit 1974 unterstützen wir unsere Kunden bei der Lösung bzw. Realisierung aller Anforderungen, die bei Konzeption, Aufbau, Modernisierung und Betrieb von SAP Systemen anfallen. Als langjähriger Partner der SAP SE bieten wir Ihnen viel Erfahrung und noch mehr Sicherheit. Das Bestmögliche für Sie und Ihr Unternehmen erreichen dafür setzen sich die Geschäftsführung und alle Mitarbeiter der UNIORG Gruppe persönlich ein.

Lissaboner Allee 6 - 8 ■ 44269 Dortmund ■ E Mail: info@uniorg.de www.uniorg.de

UNIORG

SAP Gold Partner SAP® Business One

© 2023 UNIORG Gruppe