

UNIORG



DER KUNDE

Die HHG Haustechnik Handels GmbH wurde 1995 gegründet. Seit 1999 vertreibt das Unternehmen die Produkte der Firma ATMOS in Deutschland. Durch die langjährige Zusammenarbeit mit verschiedenen Herstellern und durch hochqualifizierte Ansprechpartner profitieren die Kunden von umfassender praktischer Fachkompetenz auf dem Gebiet der Holz- und Pelletheizungen.

Das Produktportfolio wurde über die Jahre weiterentwickelt. HHG liefert Heizungszubehör vom passenden Anschlusset, Pufferspeicher, Regelungstechnik und Zubehör im Keller bis hin zum Schornsteinsystem und Solarkollektoren auf dem Dach.

HHG HAUSTECHNIK HANDELS GMBH

DAS PROJEKT

Digitale Effizienz und schnellere Lieferungen mit SAP Business One

Als familiengeführter, spezialisierter Lösungs- und Serviceanbieter für Biomasse- und Heiztechnik und verlässlicher Partner des Fachhandwerks sind für die HHG technische Kompetenz, persönliche Beratung, hohe Warenverfügbarkeit, schnelle Ersatzteilversorgung und kurze Lieferzeiten zentrale Erfolgsfaktoren.

Einkauf, Lager, Vertrieb, Buchhaltung und Service waren über verschiedene Insellösungen abgebildet. Ziel der Einführung von SAP Business One war es daher, eine integrierte Plattform für zentrale Geschäftsprozesse und eine gemeinsame Datenbasis zu schaffen. Besonderer Fokus lag auf der Optimierung der Bestands- und Bedarfsplanung sowie der Lagerstrukturen und Lieferketten, um Waren schneller und zuverlässiger verfügbar zu machen. Gleichzeitig sollte das ERP System mehr Transparenz über Kunden, Aufträge, Servicefälle und die Wirtschaftlichkeit des Geschäfts schaffen.

„Dank SAP Business One haben wir eine vollständige Digitalisierung erreicht. Wir haben Schnittstellen zu unseren Dienstleistern integriert und betreiben ein vollständig digitalisiertes Lager, wodurch wir schnell und präzise liefern können.“

Joachim Chemnitz,
Geschäftsführer



LÖSUNGEN & SERVICES

SAP® Business One
UNIORG smart Logistics
UNIORG smart MDE

BRANCHE

Handel
E-Commerce

UNTERNEHMENSGRÖSSE

9 MA

HERAUSFORDERUNGEN

- Steigende Anforderungen an effiziente Auftrags- und Lagerprozesse sowie an schnelle und präzise Lieferungen
- Größere Transparenz über den gesamten Arbeitsablauf hinweg
- Bedarf einer nahtlosen Integration mit Versanddienstleistern

HIGHLIGHTS

- SAP Business One ermöglicht als digitaler Kern des Unternehmens eine vollständig digitale Lagerverwaltung
- Schnittstellen zu Dienstleistern und Versandpartnern sowie integrierte Unterstützung für Webshop-Betrieb
- UNIORG als zuverlässiger Beratungs- und Implementierungspartner mit fundierter Branchenexpertise und hochqualifizierten Beratern
- Flexible Unterstützung für individuelle Lösungen: UNIORG smart Logistics für automatisierte Versandprozesse und UNIORG smart MDE für die digitale Lagerverwaltung

BUSINESS BENEFITS

- Vollständig digitalisierte Lagerabläufe sowie schnellere und präzisere Lieferungen
- Transparente, durchgängige Arbeitsabläufe von der Auftragserfassung bis zur Finanzbuchhaltung
- Verbesserte Prozesstransparenz und -kontrolle sowie Ad-hoc-Berichterstellung und Prozessanalyse
- Verbesserter Kundenservice durch effizientere Auftragserfassung, Reklamationsbearbeitung und Lieferung sowie stärkere Integration von Webshop- und Service-Schnittstellen



IHR KONTAKT

Kerstin Adam
Sales SAP Business One
+49 371 6664598-362
k.adam@uniorg.de
[LinkedIn](#)