



DER KUNDE

GAT ist ein Hersteller von Additiven und Systemreinigern, die in der eigenen Forschungs- und Entwicklungsabteilung entwickelt und ständig verbessert werden. Die Produkte von GAT werden in der eigenen Werkstatt und in renommierten externen Labors geprüft und zertifiziert. Hervorragendes Know-How, Zugang zu externen Netzwerken sowie strenge staatliche Vorgaben sichern die Qualität der GAT-Produkte.

GAT - GESELLSCHAFT FÜR KRAFTSTOFF UND AUTOMOBILTECHNOLOGIE MBH

DAS PROJEKT

Effizientes Wachstum mit SAP Business One vorantreiben

Mit technischer Innovationskraft, „Made in Germany“-Qualität und einem internationalen Vertriebsnetz in über 90 Ländern ist GAT kontinuierlich gewachsen – mit jährlichen Wachstumsraten von bis zu 20 %. Gleichzeitig nahm die Komplexität der Geschäftsprozesse deutlich zu.

Ziel der Einführung von SAP Business One war es, eine integrierte und zukunftsfähige Unternehmensplattform zu schaffen, die sämtliche relevanten Geschäftsprozesse durchgängig miteinander verbindet und so hohe Transparenz in Echtzeit schafft. So bildet das ERP System nun die Grundlage für das weitere nachhaltige Unternehmenswachstum der GAT, um leistungsfähig und skalierbar zu bleiben - Basis für internationales und kundenorientiertes Wachstum bei zunehmender Unternehmenskomplexität.

„SAP Business One ist unser zentrales ERP System und wir beabsichtigen, es auch in Zukunft weiter zu nutzen. Mit UNIORG haben wir einen zuverlässigen Partner, der die Lösung gemeinsam mit uns weiterentwickeln und verbessern wird. Das gibt uns eine solide Grundlage für die Zukunft.“

Marcel Guenther,
CFO



HERAUSFORDERUNGEN

- Zunehmende Komplexität der Geschäftsprozesse infolge rasanten Wachstum
- Vertrieb in mehr als 90 Ländern, daher Anforderungen an mehrere Sprachen
- Manuelle Produktionsplanung und -terminierung in Excel
- Kritische Anforderungen an Compliance und Rückverfolgbarkeit von Chargen

HIGHLIGHTS

- SAP Business One als zuverlässiges ERP-Kernsystem, das mehr Flexibilität ermöglicht
- Unterstützung für Auftragsfertigung und mehrsprachigen internationalen Vertrieb
- Skalierbare Grundlage für kontinuierliches Unternehmenswachstum
- Implementierungspartner UNIORG mit engagierten Beratern und fundierten Kenntnissen der Geschäftsabläufe
- Direkter, reaktionsschneller und kooperativer Support ohne ticketbasierte Wartezeiten

BUSINESS BENEFITS

- Optimiertes Auftrags-, Material- und Lagermanagement
- Gesteigerte Effizienz bei Produktionsplanung und -steuerung
- Verbesserte Rückverfolgbarkeit von Chargen und Einhaltung gesetzlicher Vorschriften
- Höhere Kundenzufriedenheit
- Effektivere Personalplanung und optimierte interne Prozesse
- Digitale Aufbereitung von Daten zur Erfüllung künftiger gesetzlicher Anforderungen an Verpackungen

LÖSUNGEN & SERVICES

SAP® Business One

BRANCHE

Produktion + Fertigung

UNTERNEHMENSGRÖSSE

40 MA



IHR KONTAKT

Kerstin Adam
Sales SAP Business One
+49 371 6664598-362
k.adam@uniorg.de
[LinkedIn](#)