

# UNIORG



DAS SÄGEBAND.

## DER KUNDE

Seit Gründung im Jahr 1950 in Spangenberg und der Herstellung der ersten Sägebandwerkzeuge für die Metallzerspannung ist die WESPA GmbH zum wichtigen Technologiepartner für jede Sägeanforderung geworden. Langjährig erfahrene Mitarbeiter haben durch Innovation und Präzision die Qualität und Leistungsfähigkeit der Produkte stetig verbessert.

Namhafte nationale und internationale Partner aus Branchen wie Automotive, Luft- und Raumfahrt und Maschinenbau vertrauen auf die Sägwerkzeuge von WESPA.

Mit einem weltweiten Vertriebsnetz und Fachhandelspartnern in über 100 Ländern sowie eigenen Gesellschaften in Nordamerika und Asien garantiert WESPA eine schnelle Verfügbarkeit und einen umfassenden Service.

## WESPA GMBH

### DAS PROJEKT

Vision der WESPA GmbH ist es, sich trotz des zunehmenden Wettbewerbs durch asiatische Hersteller als ein führender europäischer Anbieter von hochwertigen Sägwerkzeugen weiter zu etablieren. Das Unternehmen möchte durch kontinuierliche Innovation und Exzellenz in der Fertigung neue Maßstäbe setzen. Dabei ist es Ziel, die Position in bestehenden Märkten zu festigen und gleichzeitig neue Märkte zu erschließen.

Zur fundierten Abbildung und Unterstützung des zukünftigen Wachstums mussten die globalen Unternehmensprozesse in einem System für USA und Deutschland mit entsprechender Transparenz in den Abläufen der einzelnen Landesgesellschaften harmonisiert werden. Die Einführung von SAP Business One sollte die immer größere Komplexität der Produkte und zunehmende Zahl von Produktvarianten bei 35.000 Artikeln mit hoher Produkttiefe abbildbar und mit zentraler Datenhaltung analysiefähig machen. Dabei wurden die unterschiedlichen buchhalterischen Herausforderungen und unterschiedlichen komplexen Steuergesetzgebungen beider Länder berücksichtigt.

### Beschleunigung des industriellen Wachstums mit SAP Business One im Metall- und Stahlsektor

- Große Herausforderung mit nur 6 Monaten Laufzeit in Anbetracht zweier Zeitzonen
- Vielzahl an unterschiedlichen landesspezifischen gesetzlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen und Besonderheiten in einem System
- Verfolgung eines ganzheitlichen Beratungsansatzes bei laufender vollumfänglicher Beratung der Geschäftseinheit in den USA

### HERAUSFORDERUNGEN

- Bedarf an durchgängiger Transparenz im globalen Betrieb
- Komplexe internationale Compliance-Anforderungen
- Enger Zeitrahmen für die vollständige ERP-Implementierung
- Fehlendes einheitliches System für Geschäftsplanung und -analyse

### HIGHLIGHTS

- 2–3 Stunden Zeiteinsparung täglich in der Logistik
- Verwaltung von mehr als 35.000 Artikeln in einem System

### BUSINESS BENEFITS

- Deutliche Verbesserungen in der Produktionszeitplanung
- Präzisere Kundenauftragsplanung und reduzierte Lagerbestände
- Pünktliche Kundenlieferungen in über 60 Länder
- Schnellere Finanzberichterstattung ermöglicht schnellere Entscheidungen
- Verbesserte globale Compliance über Zeitzonen und Rechtssysteme hinweg

„Neben Verbesserungen in der Produktion und Materialwirtschaft haben wir viele Optimierungen im Bereich der Geschäftsplanung und –steuerung erreichen können – insbesondere im Bereich der Finanzbuchhaltung dank schnellerer Analytik und damit deutlich schnellerer Entscheidungsfindung.“

Holger Schoepe,  
Director Marketing | Sales



### LÖSUNGEN & SERVICES

SAP® Business One  
UNIORG smart Logistics

### BRANCHE

Produktion & Fertigung

### UNTERNEHMENSGRÖSSE

120 MA



### IHR KONTAKT

Björn Sievers  
Sales SAP Business One  
+49(0)231 9497-0  
b.sievers@uniorg.de

[LinkedIn](#)