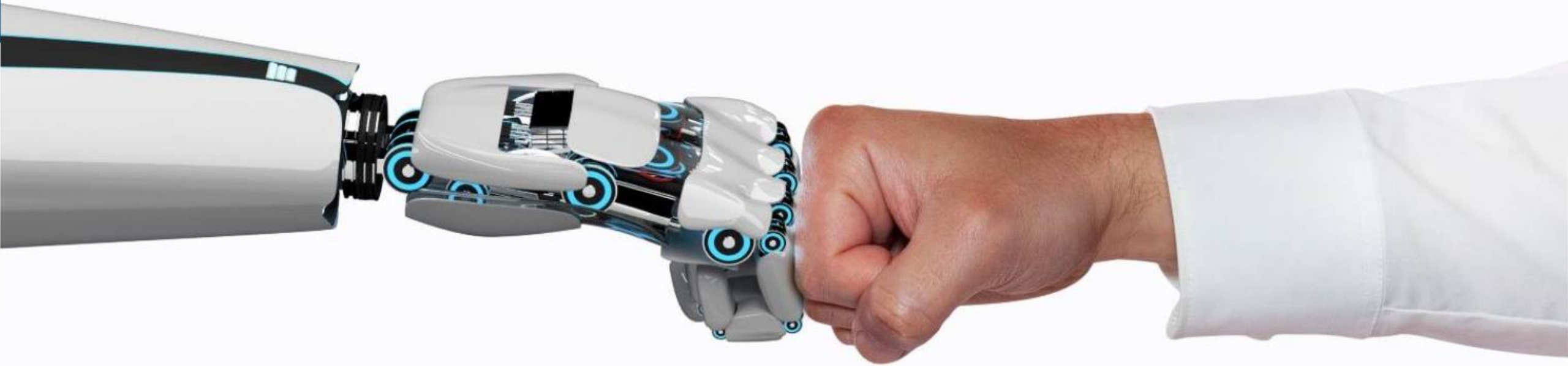


# EIN STARKES FUNDAMENT FÜR JUNGE UNTERNEHMEN AUF EXPANSIONSKURS

**UNIORG**



# Die Challenge: Eine Lösung, die unterstützt und nicht aufhört, die alle wichtigen Prozesse kennt, die skalieren kann und trotzdem schnell einsatzbereit ist

UNIORG

Mit mehr als 10 Jahren Erfahrung im Bereich der Prozessentwicklung ist die ID: Industrial Dynamics GmbH Partner, wenn es um die Weiterentwicklung und Optimierung bestehender wie auch um die Entwicklung neuer Fertigungsprozesse geht. Als Systemintegrator gestaltet das Unternehmen richtungsweisende schlanke Prozesse und setzt Prozessanforderungen in flexible Lösungen um, bei denen das Produkt des Kunden im Vordergrund steht. Unter Einsatz modernster Technologien, wie Robotik, industrielle Kamerasysteme und Sensorik, werden die Prozesse geplant und realisiert.

ID: Industrial Dynamics verfolgte von Anfang an ein klares Ziel - das Unternehmen soll deutlich wachsen. Um spätere Systemwechsel oder Migrationen zu vermeiden, suchte das junge Unternehmen eine Lösung, welche auch bei steigenden Anforderungen und späteren Skalierungsprozessen standhalten kann. Die Entscheidung für SAP Business One in Kombination mit dem UNIORG Ready2Go Paket passte deshalb perfekt zum Fokus. Mit dem speziell für Startups entwickelten Implementierungspaket konnte das Unternehmen in kürzester Zeit mit SAP produktiv gehen - und das zum Festpreis.



„Bei der Entwicklung neuer Fertigungsprozesse erwarten unsere Kunden durchdachte und höchst effiziente Lösungen. Da war es für uns selbstverständlich, dass wir für unsere eigenen Prozesse auf professionelle Tools und starke Partner setzen. Beides haben wir mit SAP Business One und UNIORG gefunden.“

*Danny Schmiedel, Geschäftsführer, ID: Industrial Dynamics GmbH*

**SAP Business One unterstützt ID: Industrial Dynamics mit allen notwendigen Unternehmensprozessen, so dass sich das Unternehmen voll und ganz auf seine Kunden und deren Automatisierungsprojekte konzentrieren kann.**

- Integrierte Finanzbuchhaltung (inkl. DATEV Export)
- Elektronische Zahlungsabwicklung inkl. Cashflow Cockpit
- Self-Service Analytics Tools
- Produktion und Projektmanagement
- Einfache und schnelle Angebotserstellung für Projektdienstleistungen
- Verknüpfung aller Folgebelege (Einkauf / Verkauf)
- einfache Bereitstellung in der UNIORG Public Cloud
- Sehr kurze Projektlaufzeit mit effektiven online Schulungen bei der Einführung
- Implementierung zum Festpreis



**Branche:**  
Dienstleistungen

**Mitarbeiter:**  
10

**Lösungen und Services:**  
SAP Business One  
UNIORG Public Cloud

## Herausforderung

- Nur eine Software für alle wichtigen Prozesse
- Aufwendiges manuelles Datenhandling
- Schaffen einer Basis für spätere Expansionspläne

## Lösungen

- Systemlösung die mit dem Unternehmen wachsen kann
- Übersichtliche Einführungskosten
- Ideale Basis für spätere Skalierungen

## Vorteile

- Eine Lösung für alle wichtigen Unternehmensprozesse
- Alle wichtigen KPIs per Knopfdruck
- SAP Partner, der die Anforderungen für Startups versteht

## Torsten Bräuer

Vertrieb SAP Business One

T.Braeuer@uniorg.de

+49 371 6664598-360

<https://www.linkedin.com>



## Über UNIORG

Seit mehr als 45 Jahren unterstützen wir unsere Kunden bei der Lösung bzw. Realisierung aller Anforderungen, die bei Konzeption, Aufbau, Modernisierung und Betrieb von SAP-Systemen anfallen. Als langjähriger Partner der SAP SE bieten wir Ihnen viel Erfahrung und noch mehr Sicherheit. Das Bestmögliche für Sie und Ihr Unternehmen erreichen - dafür setzen sich die Geschäftsführung und alle Mitarbeiter der UNIORG Gruppe persönlich ein.

Lissaboner Allee 6-8 ■ 44269 Dortmund ■ E-Mail: [info@uniorg.de](mailto:info@uniorg.de) ■ [www.uniorg.de](http://www.uniorg.de)



Die Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch UNIORG nicht gestattet. In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

Einige von der UNIORG und deren Vertriebspartnern vertriebene Softwareprodukte können Softwarekomponenten umfassen, die Eigentum anderer Softwarehersteller sind. Die in diesem Dokument erwähnten Namen von Produkten und Services sowie die damit verbundenen Firmenlogos sind Marken der jeweiligen Unternehmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen sind Eigentum von UNIORG. Dieses Dokument unterliegt keiner Vereinbarung mit UNIORG. Dieses Dokument enthält ggf. nur vorgesehene Strategien, Entwicklungen und Produktfunktionen und ist für UNIORG nicht bindend, einen bestimmten Geschäftsweg, eine Produktstrategie bzw. -entwicklung einzuschlagen. UNIORG übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Auslassungen in diesen Materialien. UNIORG garantiert nicht die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Informationen, Texte, Grafiken, Links oder anderer in diesen Materialien enthaltenen Elemente. Diese Publikation wird ohne jegliche Gewähr, weder ausdrücklich noch stillschweigend, bereitgestellt. Dies gilt u. a., aber nicht ausschließlich, hinsichtlich der Gewährleistung der Marktgängigkeit und der Eignung für einen bestimmten Zweck sowie für die Gewährleistung der Nichtverletzung geltenden Rechts.

UNIORG übernimmt keine Haftung für Schäden jeglicher Art, einschließlich und ohne Einschränkung für direkte, spezielle, indirekte oder Folgeschäden im Zusammenhang mit der Verwendung dieser Unterlagen. Diese Einschränkung gilt nicht bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Die gesetzliche Haftung bei Personenschäden oder die Produkthaftung bleibt unberührt. Die Informationen, auf die Sie möglicherweise über die in diesem Material enthaltenen Hotlinks zugreifen, unterliegen nicht dem Einfluss von UNIORG. UNIORG unterstützt nicht die Nutzung von Internetseiten Dritter durch Sie und gibt keinerlei Gewährleistungen oder Zusagen über Internetseiten Dritter ab.