



UNIORG Gruppe

Seit über 30 Jahren unterstützen wir unsere Kunden bei der Lösung bzw. Realisierung aller Anforderungen, die bei Konzeption, Aufbau, Modernisierung und Betrieb von SAP-Systemen anfallen. Verantwortungsbewusste und kompetente Mitarbeiter in festen Projektteams sorgen für die Einhaltung der Termine und der Budgets. Als langjähriger und mehrfach zertifizierter Partner der SAP AG bieten wir Ihnen viel Erfahrung und natürlich die Sicherheit, auch morgen noch für Sie da zu sein. Diese Kontinuität kommt auch unseren SAP Business One Kunden zugute. Als einer der ersten **GOLD-Partner** der SAP AG für SAP Business One in Deutschland sind wir der führende Beratungspartner in unserer Region.



News - 11.01.2011

Einführung SAP Business All-in-One bei Holz-Fehlrigs in nur 7 Wochen

Events

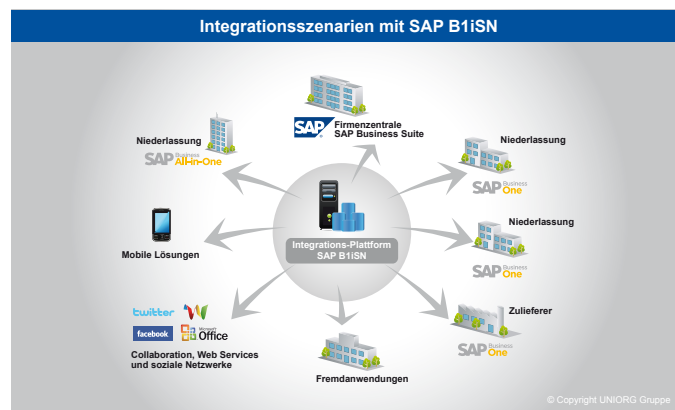
01.-05.03.2011
SAP Partnerstand
 Halle 05, A18
OS X Business Park
 Halle 02, A 20

Kontakt

Frank Hoischen
 Vertrieb UNIORG Gruppe
 Lissaboner Allee 6-8
 44269 Dortmund
 Telefon +49 231 9497-120
 Telefax +49 231 9497-199
 E-Mail: f.hoischen@uniorg.de
www.uniorg.de

Integration von Vertriebsniederlassungen mit SAP Business One, B1iSN und UNIORG

SAP Business One ist eine kostengünstige Lösung der SAP, die mit einer Vielzahl von vordefinierten und standardisierten Funktionen und Berichten auf die typischen Anforderungen kleinerer und mittlerer Unternehmen abgestimmt ist. Auch für größere Unternehmen und Konzerne, die bereits ein SAP System (z.B. SAP R/3, SAP ERP,...) im Einsatz haben, kann SAP Business One eine sinnvolle Ergänzung darstellen.



Mit Hilfe innovativer Technologien wie "SAP NetWeaver Integration für SAP Business One (B1I)" und/oder SAP NetWeaver PI (früher XI) ist es mit vergleichsweise geringem Aufwand möglich, kleinere Vertriebsniederlassungen oder Konzerntöchter in eine bestehende SAP Systemlandschaft zu integrieren. Auf diese Weise haben Sie die Möglichkeit, die Anzahl wartungsintensiver Schnittstellen innerhalb ihres Unternehmens deutlich zu verringern und damit die unternehmensweite Harmonisierung ihrer Systemlandschaft voran zu treiben. Gleichzeitig verbessern Sie mit der Einführung von SAP Business One in ihren Vertriebsniederlassungen oder Montagebetrieben die Wettbewerbsfähigkeit ihres Unternehmens, denn:

- SAP Business One bietet alle Funktionalitäten, die kleinere Vertriebs- oder Konzerntöchter benötigen
- SAP Business One ist erweiterungsfähig und im internationalen Umfeld (multilingual) einsetzbar
- Mit SAP Business One können Sie auf teure Standleitungen verzichten und trotzdem die Daten in ihr führendes SAP System übernehmen (z.B. für die Erstellung eines konsolidierten Konzernabschlusses).

Als Implementierungspartner stehen wir Ihnen natürlich jederzeit gern zur Verfügung. Dabei kann UNIORG Ihnen die Sicherheit und das Know-how bieten, dass Sie von langjährigen und erfahrenen Partnern der SAP AG erwarten dürfen.

Ziele

- Vereinheitlichung der Systemlandschaft
- systemübergreifende Optimierung der Geschäftsprozesse im Konzern (Intercompany-Abwickl.)
- schnellere Integration von Niederlassungen

Vorteile

- vollständige Integration in Ihre SAP Systemlandschaft
- konsistente Sicht auf alle Daten
- schnelle und kostengünstige Integration von Niederlassungen
- vorkonfigurierte Szenarien zur schnellen Einführung
- schnellere Entwicklung kundenspezifischer Anforderungen
- einfache Erweiterungsmöglichkeiten

Lösungsbeispiele

- Verkaufsabwicklung mit:
 - zentraler Lagerhaltung
 - lokaler Lagerhaltung
- Kopplung mit SAP NetWeaver BI
- weltweite Stammdatenintegration (Kunden/Material)

Referenzen

- BPW Bergische Achsen KG
- profine Group
- VEKA AG

Warum mit UNIORG?

- globale Präsenz und internationale Projekterfahrung
- Hotline und internationale Support-Struktur (24/7)
- erprobte Vorgehensweise